

RAPORT

“C.O.N.S.I.D.E.R.”

Planul Detaliat In 8 Pasi Pentru
Obtinerea **SUCCESSULUI TAU!**

de Adrian Iacob

Toti suntem convinsi ca munca sustinuta da roade, dar atunci ... **cum se face** ca nu exista mai multi oameni de succes, deoarece cu totii muncim, nu-i asa?

Raspunsul este foarte simplu: **a sti** sau **a crede ceva sau in ceva**, si **a pune in practica** ceea **ce stii** sau **ce crezi** sunt doua lucruri cu totul si cu totul diferite.

Este binecuvantata zicala: **“Stii dar la ce iti foloseste ca stii ”** daca nu te folosesti de ce stii si nu pui in practica actiunile si informatiile pe care le ai?

De ce se intampla asta? M-am intrebat mereu, mai ales ca cineva mi-a spus odata ca „*lucrurile bune vin la cei care stiu sa astepte*”. Si eu sunt un om calm si rabdator!

Studiind biografiile mai multor oameni de succes, de la **Benjamin Franklin, Dale Carnegie, Sir Richard Branson** la **Steve Jobs** si comparand cu modul de viata al prietenilor, rudelor sau altor cunostinte sau pur si simplu necunoscuti, mi-am intarit convingerea ca, aceasta prea-des uzitata expresie **“Stii, dar la ce iti foloseste ca stii!”** este folosita in majoritate de oamenii **care nu sunt dispusi sa investeasca energie pentru a face ca lucrurile sa capete forma!**

De fapt, as spune ca o consecinta a asteptarii, se aleg doar cu ... asteptatul, sau intr-un caz mai optimist, cu **urmele celor mai grabiti care nu sunt dispusi sa astepte.**

Insa si pentru astfel de oameni poporul roman are un proverb: "***Cine se scoala de dimineata, departe ajunge!***".

Bine ca au existat unii care au modificat proverbul cat mai pe placul lor si-au spus: "***Cine se scoala de dimineata, doarme mai putin!***".

Noi romanii suntem cunoscuti in general ca un popor inventiv, dealtfel!

Iata ce spunea **Sir Richard Branson**, un om de afaceri britanic care a infiintat casa de muzică *Virgin Records* si compania aeriană *Virgin Atlantic Airways*, si care in anul 2011, era **al cincilea cel mai bogat om din Regatul Unit al Marii Britanii**, cu o avere de aproximativ 4,2 miliarde de dolari, intr-un interviu: "*...multora, cariera mea le poate parea ca o navigare pe ape linistite. N-as zice ca-i o plutire lina dar ca in cazul majoritatii oamenilor de afaceri, o parte a talentului tau consta **in a o face sa para usor realizabila.***"

Foarte putini oameni isi spun lor insisi in viata:

“ASTA este ceea ce vreau cu adevarat si pentru ASTA sunt gata sa-mi dau viata! Eu MERIT si CONSIDER ca asta e menirea mea pe aceasta lume!”.

Din cercetarile si cunostintele mele, pot sa va spun ca **toti acei**, foarte putini – e adevarat, **care isi spun lucrul asta REUSESC** ... chiar ajung oameni de **SUCCES!** Si chiar daca unii spun ca ... trebuie sa ai **NOROC** ca sa ai success, eu am ajuns la cu totul alta concluzie, si anume aceea ca:

Succesul si esecul sunt doua fete ale aceleiasi monede pe care o poti intoarce dupa cum vrei tu!

Desigur, ca succesul este si o chestiune de noroc pana la un punct; nu poti sa-i influentezi cursul chiar asa cum vrei tu. Nu sta intotdeauna in puterea ta s-o faci, imprejurarile te pot impiedica uneori!

Acest lucru l-am inteles abia in urma cu cativa ani buni si de atunci am inceput sa caut sa ma documentez si sa studiez asiduu biografii si date despre oameni de succes pentru a gasi argumente care sa-mi intareasca convingerea sau... sa o anuleze!

Am incercat, si incerc inca, deoarece nu mi-am abandonat cercetarile, sa aflu ... **cum gandesc, cum actioneaza** si **ce ii diferentiaza** pe acesti oameni de restul lumii?

Totusi, pe masura ce patrundeam curios si nepoftit in gandirea si vietile marilor oameni ai vremurilor trecute (*Benjamin Franklin, Frank Beutger, Dale Carnegie, Napoleon Hill* etc) si mai ales contemporani (*Anthony Robbins, Brian Tracy, Sir Richard Branson, Bob Proctor, Donald Trump* s.a.), mi se conturau din ce in ce mai clar si mai profound **8 elemente si principii** comune intalnite la toti!

Chiar daca fiecare personalitate avea sau are modul personal si unic de a actiona in domeniul lui, aceste

principii le regaseam intr-un fel sau altul, in rezultatele activitatii tuturor!

Am inteles ca aceste **principii** odata deprinse si puse in practica, actioneaza intotdeauna indiferent de situatie in sensul obtinerii de rezultate aducatoare de succes!

M-am exprimat clar: **REZULTATE aducatoare de SUCCES!**

Si spun asta pentru ca daca citesti acest material realizezi deja ca in tot ceea ce faci, in tot ceea ce intreprinzi obtii ... **rezultate. Nu invers!**

Iar daca respecti cu sfintenie si aplici aceste **8 Principii, rezultatele vor veni neintarziat si vor fi aducatoare de SUCCES!** Daca insa rezultatele se vor transforma in **ESEC**, cauza principala o reprezinti **DOAR ... TU!!!**

Ori prin ne-aplicarea cu strictete a celor **8 Principii**, ori prin neintelegerea lor! In al doilea caz, mai citeste-le o data, de doua ori, de zece ori si apoi, pune-le in aplicare.

Daca **decizi** sau **nu decizi** sa pui in practica aceste principii, asta **DA**, depinde numai de **TINE!**

„Indiferent dacă gândești că poți să faci un lucru sau gândești că nu poți să îl faci, ai dreptate.” – Henry Ford

Am cautat sa formulez aceste **8 Principii ale Succesului** intr-un acronim care sa fie usor de retinut si in acelasi timp sa se confunde cu un crez sau o convingere care sa confere un impuls interior chiar la o simpla rostire. Astfel:

C = Cred in mine insumi!

O = Ocupa-te cu pasiune de ceea ce faci!

N = Nu te limita la zona de confort personal!

S = Sa nu te bazezi nici pe noroc, nici pe neadevar! Nu este minciuna mai mare decat: **POATE!**

I = In totdeauna sa urmaresti un **SCOP!**

D = Dedicare cu pasiune si bucurie lucrurilor care iti plac!

E = Exigenta! Fii in permanenta exigent si perseverant!

R = Retine eventualitatea riscului!

Cred in mine insumi!

Increderea in sine este cruciala si trebuie sa fie absoluta.

Este obligatoriu sa manifesti o credinta aproape nezdruncinata in capacitatea ta de a-ti atinge scopurile.

Unii ar putea spune ca e aroganta, dar eu le spun ca se inseala amarnic.

Nu-ti poti urmari telurile, daca nu le acorzi credit absolut.

Nu inseamna sa crezi despre tine ca esti mare, ci ca ideea ta este infailibila si ca ai face orice sa-i convingi pe cei din jur sa aiba la fel de multa incredere ca si tine in ideea ta!

Ocupa-te cu pasiune de ceea ce faci!

Este esential sa fii indragostit nebuneste de ideea ta si sa manifesti dorinta arzatoare de a o pune in practica.

Aminteste-ti cum e sa te pasioneze ceva atat de tare incat sa faci totul pentru lucrul respectiv, orice s-ar intampla.

Dorinta ta coplesitoare este cea care iti v-a da puterea de decizie, de orientare si de angajament de care ai nevoie pentru a-ti implini initiativa de afaceri.

Prioritar, este o chestiune de convingere – crede in ceea ce faci pe deplin si fara indoieli, fii pasionat de ideea ta de afaceri si asigura-te ca e ceva ce te-ar preocupa chiar daca nu te-ar plati nimeni pentru asta. Sau chiar daca nu ai obtine nici un fel de recunoastere, mai mult ai fi dispus sa platesti **TU!**

Nu te limita la zona de confort personal!

Mai intai de toate trebuie lamurit un lucru: ce este cu acea **zona de confort** de care toata lumea vorbeste si pe

care ni se recomanda ca ar trebui sa o parasim atunci cand pornim in cautarea succesului?

Zona de confort este un concept cheie care poate fi definit ca „*limita pana la care te simti confortabil*”, iar acest concept poate fi imaginat ca un cerc limitat compus din persoane, actiuni si obiceiuri care fac parte zi de zi sau periodic din viata noastra.

Iubim aceasta zona de confort pentru ca ne confera sentimente de siguranta, recunoastere sociala chiar familiaritate, relaxare!

Datorita acestor beneficii majore obtinute marea majoritate a oamenilor nici macar nu se gandesc sa o paraseasca.

Cei care inteleg ca **viata inseamna expansiune iar natura cunoaste doar doua stari esentiale: nasterea urmata de evolutie si moartea**, isi infrunta cu curaj temerile si convingerile restrictive, apoi testeaza, experimenteaza, se misca si intr-un final cresc si se dezvolta cunoscand succesul.

„Viata incepe acolo unde se termina zona de confort.” spunea **Neale Donald Walsh**, si mare dreptate

avea caci toate informatiile culese mi-au confirmat ca traitul in afara zonei de confort este ceea ce fac liderii autentici, zi de zi, ceas de ceas.

Ei au devenit confortabili traind inconfortabil, pe marginea care desparte siguranta de oportunitate.

Cu alte cuvinte, pentru a atinge succesul, trebuie sa faci uneori lucruri neplacute care sa iti arate ca ai avansat intr-adevar si astfel sa-ti sporeasca increderea in sine.

Jim Rohn afirma ca *„lucrurile pe care ti le doresti si inca nu le ai se afla in AFARA zonei tale de confort actuale”*.

Asa ca, orice crezi in acest moment, **infruntarea temerilor** mai mari sau mai mici, e cel mai bun lucru pe care il poti face pentru **TINE**, si asta incepand chiar de **AZI!**

Chiar daca risti ca uneori sa te faci de ras, uneori sa fii refuzat, toate aceste lucruri nu vor face altceva decat sa-ti largeasca calea catre **visul** pe care il urmezi.

Ca sa fim sinceri, respingerea si esecul fac parte implicita din viata, dar intreprinzatorul de succes este pregatit pentru asta.

Se pregateste mereu sa faca fata greutatilor si respingerilor si gaseste mereu solutia pentru a le depasi.

Consider ca, pentru a fi sinceri cu noi insine, trebuie sa ne asumam deplina **responsabilitate** si sa avem curajul sa facem sacrificiile de care este nevoie pentru a obtine recunoasterea pe care ne-o dorim.

Sa nu te bazezi nici pe noroc, nici pe neadevar! Nu este minciuna mai mare decat: POATE!

Semnificatia **norocului** nu poate fi neglijata, dar nici nu putem conta in totalitate pe acest factor.

Nici un intreprinzator de succes nu a facut avere bazandu-se doar pe noroc.

Trebuie sa faci in asa fel incat acesta sa actioneze in favoarea ta.

Norocul ti-l provoci sa se manifeste stabilind legaturi cu oameni care au reusit in viata, citind carti ce descriu viata si experientele oamenilor care au reusit in viata, frecventand locuri unde pot fi intalniti oameni de succes:

reuniuni, seminarii, discursuri etc. Cu alte cuvinte, iti creezi oportunitati.

Sir Richard Branson afirma ca „ *in viziunea mea, norocul este doar punctul de jonctiune unde se intalnesc **circumstantele favorabile si efortul.***

Pentru a ajunge la acea intersectare trebuie sa-ti creezi oportunitatile si sa parcurgi intreaga etapa initiala de pregatire.

Daca faci toate, poti sa spui ca urmeaza sa fii mai norocos decat restul oamenilor.

Dar daca nu-ti creezi conditiile necesare, chiar daca te bucuri de o doza de noroc, nu vei fi pregatit sa-i exploatezi potentialul la maxim.

Daca apare o mare oportunitate de afaceri, dar tu nu ti-ai facut temele si nu ai o perspectiva de ansamblu asupra proiectului in care urmeaza sa te implici, atunci tot norocul din lume nu te poate ajuta sa faci lucrurile sa mearga.”

CONCLUZIA pe care o trag eu este una clara si cam despre asta este vorba!

Cu cat muncesti mai mult, cu atat devii mai norocos!

Nu vei descoperi oportunitati stand in fata televizorului si nici nu vei face primul milion de euro doar datorita norocului!

Trebuie sa ai mereu in gand relatia **cauza-efect** conform careia in viata, binele urmeaza raului, lucrurile se desfasoara ciclic si fiecare lucru trebuie sa mearga inainte, indiferent ce s-ar intampla.

Ca intreprinzator de succes trebuie sa fii absolut sincer cu tine insuti in privinta a ceea ce-ti doresti si a **volumului de munca** pe care esti gata sa-l prestezi pentru a ajunge acolo, deoarece faptul de a repurta succes, nu mai lasa loc pentru neadevar.

Tine minte ca scuzele pe care ti le servesti tie insuti sunt doar pretexte si ca trebuie sa manifesti fata de tine insuti **onestitate, integritate, respect si incredere** – fara ele, nu poti pune bazele unui succes de durata.

In totdeauna sa urmaresti un SCOP!

Toti oamenii de succes au in permanenta scopuri bine definite, exprimate in scris, in directia carora sa-si concentreze mereu actiunile.

Cu alte cuvinte, stiu in permanenta **ceea ce vor sa obtina!**

Asta sugereaza ca e nevoie sa-ti procesezi neincetat scopurile in plan mental, astfel incat acestea sa fie active 24 de ore din 24, 7 zile din 7.

Deci, trebuie sa-ti “setezi” subconstientul in asa fel incat constientizarea scopurilor si ceea ce trebuie sa faci pentru a le indeplini sa reprezinte un program permanent care te va impinge mereu sa actionezi.

Deasemeni, este esential ca scopurile sa aiba sens autentic pentru tine personal si sa fie stabilite de **TINE**, nicidecum de altcineva(parinti, partener de viata, sef etc.)

Exista cateva reguli de baza in stabilirea scopurilor.

Astfel, orice scop presupune 3 elemente: un “**DE CE?**”, un “**CE?**” si un “**CUM?**”.

“**De ce?**”-ul reprezinta **motivatia** pentru care vrei sa atingi tinta respectiva, “**Ce?**”– este **scopul** in sine iar

“**Cum?**” este **metoda** care te v-a ajuta sa ajungi acolo!

Aceasta metoda presupune ca stabilirea telurilor, oricat de uriase ar fi, sa aiba la baza o **viziune** exprimata fragmentar in actiuni mai mici care sa conduca spre scopul final.

Presupune de asemeni si aplicarea **principiului durere – placere**, principiu explicat de **Anthony Robbins** in cartea ***Putere Nemarginita***:

“Oamenii nu sunt creaturi intamplatoare. Tot ceea ce facem are o motivatie.

Poate nu suntem constienti de acest lucru dar exista o forta calauzitoare in spatele fiecarui comportament uman.

Orice actiune facem este, fie pentru a evita durerea, fie pentru a cauta placerea.

*Poate sa fie o supra-simplificare, dar fortele gemene **durere-placere** au guvernat constient sau nu intreaga ta viata de pana acum.*

Acest principiu decide de la hainele pe care alegi sa le porti pana la meseria pe care alegi sa o ai, dar te si impiedica sa alegi posibilitatea care-ti deschide imediat acces pe calea controlului vietii tale.

Astfel, **amanarea** inseamna evitarea durerii, si de aceea ... **o facem.**”

In cartea lui Napoleon Hill „**De la idee la bani**” exista un paragraf care, in cateva cuvinte spune mai mult decat s-a scris vreodata in toate tratatele si cartile de psihologie si dezvoltare personala. Iata-l:

„Exista o singura calitate pe care trebuie s-o manifeste cineva pentru a castiga si a avea SUCCES, si anume stabilirea clara a scopului, cunoasterea a ceea ce vrea si dorinta arzatoare de a-si atinge telul.”

Acum, pentru a-si realiza obiectivele oamenii de succes pun suflet in ceea ce fac, ceea ce trebuie sa faci si tu, daca vrei sa ajungi un om de succes.

Cand vine vorba sa infaptuiesti ceea ce doresti trebuie sa parcurgi **patru etape** bine precizate.

Prima etapa este cea a **viselor**, a viziunii tale si a necesitatii ca acestea sa se transforme in **scopuri** specifice.

Obiectivele si stabilirea acestora, la randul lor, reprezinta etapa a doua si ele te vor conduce catre cea de-a treia, in care **proiectezi pasii** pe care trebuie sa-i urmezi pentru a ajunge la tinta.

In etapa a treia, acesti pasi te conduc in directia **definirii unor sarcini** specifice de realizare a scopurilor. In cele din urma te afli in etapa a patra, in care **transformi aceste sarcini in elemente de actiune**.

Impreuna ele conlucreaza in sensul **crearii unui plan** prin care sa-ti atingi visele si scopurile.

Si inca un lucru pe care l-am mai observat legat de acest element este ... **unicitatea scopului**, acel lucru de care ai nevoie care sa-ti ocupe intreg ecranul mental si caruia sa i te dedici nu 95%, nu 99% ci ... 100%.

Odata ce ti-ai stabilit scopul de a te imbarca in aceasta cursa, toate actiunile intermediare sunt **doar pasi** care sa te ajute sa atingi aceasta tinta precisa!

Dedicare cu pasiune si bucurie lucrurilor care iti plac!

O caracteristica comuna tuturor oamenilor de succes este ... **dedicarea** sau **implicarea totala** cu care acestia fac ceea ce fac!

Cineva spunea ca oamenii de succes nu lucreaza decat o jumatate de zi.

Dar cum o zi are 24h, rezulta ca ei nu lucreaza decat jumatate din intervalul asta.

De fapt, majoritatea oamenilor pasionati de ceea ce fac lucreaza zi si noapte la un proiect pana il vad realizat.

Dedicarea cu bucurie unei munci intense este esentiala si similara cu interesul si responsabilitatea manifestata pentru un imprumut sau o datorie.

In una din lucrarile sale, dramaturgul britanic **Noel Coward** a sintetizat foarte bine acest principiu cand a spus „***Munca este mai distractiva decat distractia insasi***”.

Oamenii credeau despre Noel ca-si scria piesele fara nici un efort, dar cand i-a aparut biografia, a fost destul de clar ca-si petrecea cea mai mare parte a timpului din zi

muncind, adica scriind. Si nu ar fi putut face asta daca nu ar fi fost in totalitate pasionat de ceea ce facea.

Acum, creativitatea este un patos, un impuls care nu este caracteristic doar artistilor ci si intreprinzatorilor.

Ganditi-va doar la **Steve Jobs, Donald Trump, Anthony Hopkins, Michelangelo, Benjamin Franklin, Henry Ford** dar si la majoritatea oamenilor de succes ale caror nume ar umple o enciclopedie de cateva volume.

Fara **pasiune** si fara aceasta dispozitie de a munci din greu si de a te bucura de asta, nu vei dispune de **autodisciplina** necesara pentru a-ti transforma ideea de afacere intr-un succes comercial, si nu vei fi pregatit sa lucrezi 80 de ore pe saptamana si sa te mentii concentrat asupra dezideratului implinirii obiectivelor.

Cineva poate ar fi tentat sa intrebe daca aceasta daruire in activitate e o trasatura care se dezvolta in timp sau este inerenta personalitatii fiecaruia?

Ei bine, aici as raspunde ca aceasta este o trasatura care tine de firea fiecaruia, de mediul in care este format dar si de modul cum sunt percepute nevoile.

Sunt binecunoscute cazuri da frati nascuti si crescuti in acelasi mediu, cu aceeasi educatie, primita, dar cu obiceiuri si trasaturi diferite.

Asa, cum afirma si **Steven Covey** in cartea *Eficienta in 7 trepte*, „**orice obicei poate fi schimbat si remodelat din momentul cand apare pasiunea si dorinta arzatoare de a reusi**”.

Dar chiar si asa, daca nu esti pregatit sa investesti ore intregi in munca, nu le vei concretiza niciodata.

Si-apoi, **de ce sa nu te bucuri sa muncesti din greu pentru ceva ce-ti place neconditionat?**

Incearca numai si imagineaza-ti ce-ai putea obtine muncind la fel de mult, dar concentrandu-ti eforturile **in directia scopurilor si dorintelor proprii**. N-ai fi incantat sa se intample asa?

O perioada destul de mare de timp m-a chinuit o intrebare destul de arzatoare: ***Daca toti oamenii de succes sunt convinsi ca munca sustinuta da roade, atunci cum se face ca nu exista mai multi oameni de succes?***

Raspunsul l-am aflat intr-o buna zi de la fiica mea care m-a intrebat: *Toata ziua muncesti tati, citesti, iei notite, te documentezi, imi dai sfaturi, dar tu de ce nu pui in aplicare acele sfaturi? De ce nu aduni toate acele sfaturi intr-o carte pe care sa o daruiesti si din care sa invete si altii?*

A fost **momentul** cand m-am desteptat. A fost **clipa** in care am realizat ca **a sti** sau a crede ceva si **a pune in practica daruind din ceea ce stii** sau crezi, sunt doua lucruri total diferite!

Desigur, obtinerea succesului necesita multe ore de munca, dar trebuie sa intelegi ca trebuie sa fii pregatit pentru sacrificiile care se impun parcurgerea unui asemenea proces. Caci, dupa cum sper ca ti-ai dat singur seama, **succesul nu este o destinatie ci un proces continuu de actiuni si transformari!**

Autodisciplina este esentiala in acest proces, iar in sensul acesta trebuie sa accepti sa faci **si TU** unele lucruri de care nu ai chef.

“*Eat that frog*” recomanda **Brian Tracy** in best-sellerul cu acelasi titlu si tradus in romaneste “**Incepe cu ce nu-ti place**”.

Nu doar delega punandu-i pe altii sa faca acele lucruri care ti-e nu iti sunt pe plac. **Tu trebuie sa le faci!** Este **pretul** platit succesului!

Autodisciplina pune frau mintii in tentativele acesteia de a o lua razna si pastreaza concentrarea pe ceea ce faci sau trebuie facut: **rezultatele dorite!**

Tatal meu imi spunea mereu ca lucrurile bune vin de la cei care stiu sa astepte “*sa le vina ceasul*”, dar mai tarziu mi-am intarit convingerea ca asta e ceea ce spun oamenii care nu sunt dispusi sa investeasca energie pentru a face ca lucrurile sa capete forma.

De fapt, as putea spune ca oamenii care au obiceiul sa astepte si sa tot astepte se aleg doar cu resturile care mai raman de la cei care sunt mai grabiti.

Proverbial vorbind: “ ***Cine se scoala de dimineata, doarme mai putin-pentru unii, si ... departe ajunge-pentru altii!***” .

Exigenta! Fii in permanenta exigent si perseverent!

Perseverenta este unul dintre principiile cruciale pentru succes dar si cea mai importanta caracteristica a oricarui intreprinzator de succes.

Napoleon Hill a fost atat de preocupat de acest aspect incat i-a dedicat un capitol intreg.

Cu multi ani in urma, Napoleon Hill a avut o intrevedere cu **Andrew Carnegie**, pe atunci unul dintre cei mai bogati oameni ai lumii, si a intrat pentru prima data in contact cu marele **SECRET**.

Carnegie i-a acordat incredere lui Hill si i-a impartasit cum au folosit altii Secretul, l-a lasat sa le studieze metodele si sa elaboreze **o metoda unica**, atotcuprinzatoare, care sa fie oferita lumii ca un plan complet.

Urmatorii douazeci de ani, Napoleon Hill i-a dedicat cercetarii si analizarii a sute de oameni vestiti, dintre care multi au recunoscut ca-si adunaseră averile uriase cu ajutorul **Secretului lui Carnegie**.

Astfel, a constatat ca **toti faceau dovada unei singure calitati care lipsea celor mai putin realizati: perseverenta!**

Adevaratul secret al succesului lui **Henry Ford, Thomas Edison, Graham Bell, Steve Jobs, Woodrow Wilson, Theodore Roosevelt** s.a., a constat in faptul ca au fost extrem de perseverenti, mult dincolo de medie.

Au fost si foarte inteligenti, desigur, plini de resurse si inventivi, dar daca nu ar fi fost perseverenta lor extrema care sa-i propulseze, noi nici nu am fi auzit de ei.

Perseverenta este o trasatura ascunsa pentru ca oamenii nu percep decat aspectul de suprafata al problemei.

Ei vorbesc de talent, sincronizare si noroc, dar ceea ce nu inteleg este tocmai ideea ca ... **astea chiar NU conteaza!**

Oamenii de succes nu sunt lasi!

Pentru ei perseverenta este singurul aspect extrem de important care face diferenta intre esec si reusita.

Perseverenta constituie fundamental tuturor celorlalte principii despre care am vorbit pana acum.

Daca vrei sa ai succes, acest tip de putere mentala – perseverenta, pentru ca despre asta este vorba, trebuie sa iti devina un stil de viata!

De altfel, aceasta calitate reprezinta un subiect indelung studiat de-a lungul timpului, iar singura concluzie la care sa ajuns este ca foarte putini oameni isi spun lor insisi, verbal sau mental:

”ASTA este ceea ce vreau cu adevarat si pentru ASTA sunt gata sa-mi dau si viata!”, astfel ca nu ajung niciodata sa-si dezvolte perseverenta necesara.

Acest tip de forta mentala de care este nevoie pentru a depasi obstacolele si problemele care iti apar in cale, dezvolta obisnuinta ca niciodata sa nu accepti un **NU** ca raspuns la solicitarile tale.

Trebuie sa mergi inainte pana la punctul acelu **DA**, din final.

Se spune ca daca perseverenta este legata de celelalte calitati ale omului de succes precum pasiunea si increderea in sine, ea poate deveni **un instrument extrem de puternic!**

De exemplu, primul om a carui initiativa de a escalada Everestul, initiativa concretizata cu succes a fost **Sir Edmund Hillary** in 1953, insotit de o calauza, un serpas pe nume **Tenzig Norgay**.

Desi Hillary esuase doi ani la rand, incercand sa faca acelasi lucru, el a fost intru totul absorbit de viziunea si de dorinta sa de a domina cu privirea peisajul din varful celui mai inalt munte din lume.

Indiferent cate obstacole ar fi intampinat, a perseverat in a le depasi pentru ca era subjugat afectiv de reprezentarea acestei imagini.

Desigur, era si un alpinist curajos si priceput, dar fara tenacitate si perseverenta, nu ar mai fi existat aceasta a treia incercare soldata cu succes.

Un alt exemplu de darzenie si perseverenta, de asta data de pe plaiurile noastre mioritice, il putem intalni la **Ivan Patzaichin**, cvadruplu laureat cu aur la Jocurile Olimpice de vara din 1968, 1972, 1980, 1984 si triplu laureat cu argint.

La **Jocurile Olimpice** din 1972 desfasurate la Munchen, in seriile de calificare la cursa de canoe-1

1000m, dupa start, cand mai avea 700 m pana la sosire, pagaia cu care vaslea Ivan s-a rupt.

Regulamentul de concurs permitea oprirea cursei daca se produceau nereguli in primii 25 de m. Insa, arbitrii nu au observat când Ivan a ridicat pagaia si a aratat ca aceasta i se rupsese.

Din cauza valurilor, barca a depasit linia celor 25 de metri si Ivan s-a vazut nevoit sa continue cursa cu restul pagaii, încercand sa nu depaseasca linia culoarului.

După 3 minute de la sosirea penultimului sportiv, Ivan s-a apropiat de sosire, în apluzele publicului, care nu avea cum sa vada ca el se folosea doar de un ciot din pagaie.

După terminarea cursei a fost declarat descalificat prin abandon, contrar regulamentului care nu prevedea un barem de timp în care sa se desfasoare proba.

După contestatii din partea oficialilor romani, lui Ivan i s-a acordat dreptul de a participa la recalificari.

Urmatoarele curse, recalificari, semifinale si finala, au fost castigate de Ivan într-o maniera categorica de mare campion.

In concluzie, perseverenta este o forta incredibila, iar cei care se bucura de succes sunt oamenii care au puterea si tenacitatea mentala de **a merge inainte acolo unde altii renunta**, sau parafrazand titlul unui roman ecranizat, scris de Alistair MacLean, „**Acolo, unde doar vulturii se avanta**”.

Retine posibilitatea riscului!

Un politician a afirmat la un moment dat intr-un discurs ca: „**succesul se obtine mergand din esec in esec**”.

Nu prea am inteles atunci ce are de-a face esecul cu succesul, dar mai tarziu am inteles ca esecul este unul dintre cei mai buni profesori.

Citindu-l pe **John Maxwell** am gasit in cartea „**Esecurile pot conduce la Succes**” urmatoarea afirmatie: „...*trebuie sa inveti din greseala si sa te asiguri ca nu repeti si a doua oara aceeaasi greseala*”.

Esecul inseamna sa capeti experienta in domenii in care altfel nu ai putea patrunde.

De altfel, toti luam decizii gresite intr-un moment sau altul, dar este absolut necesar sa ne raportam la asta ca la o experienta utila, iar intelepciunea pe care o capatam in urma aceluia esec sau a greselii respective, ne va ajuta sa avem mai mult succes pe viitor.

Ceea ce trebuie inteles este ca, este absolut vital pentru orice intreprinzator sa fie pregatit sa dea gres – **sa retina eventualitatea unui esec** ca parte esentiala a afacerii sale.

Esecul da nastere intelepciunii, astfel ca am inteles ca **nu o persoana esueaza ci o problema sau o situatie anumita.**

Cred ca adevaratii ratati sunt doar oamenii care n-au indraznit niciodata sa-si urmareasca visul si se dau batuti in urma unui esec, sau a unei probleme careia daca nu le gasesc rezolvarea imediat, o abandoneaza, alegand ... **resemnarea!**

Acum, ca sa privesti esecul ca pe o oportunitate trebuie sa ai **un anumit tip de mentalitate**, si anume o gandire pozitiva de invingator.

Cand stii ca cineva tine socoteala greselilor tale – fie sef, angajator, parinte, partener – atunci nu vrei sa fii

vazut dand gres, dar cand ti-ai insusit modul de a gandi al unui om de succes, al unui invingator, intelegi ca din fiecare esec rasare un germene la fel de viguros al unei oportunitati, daca esti dispus sa-l vezi. Iar asta constituie sansa unui succes inca si mai mare.

**Nici un om de succes nu a ajuns acolo unde este fara sa fi trecut printr-un numar considerabil de ...
ne - reusite!**

Din asta au invatat, de fapt, s-ar putea spune ca daca nu ai esuat macar o singura data, inseamna ca nu ti-ai dat silinta suficient!

Poti sa-ti dai seama cat de important este sa-ti pastrezi optimismul si curajul, asta cu atat mai mult cu cat in afaceri **ceea ce poate sa iasa prost chiar sa si iasa prost!**

Depinde doar de tine daca vezi partea plina sau partea goala a paharului, dar optiunea pe care o faci, v-a determina radical rezultatul actiunii tale.

Ai putea sfarsi astfel prin a nu avea nici o initiativa si asta ar fi cu adevarat dezastruos!

Orice actiune pe care o intreprindem este supusa unei doze mai mici sau mai mari de...**risc!**

De ce trebuie luat in calcul un risc?

Deoarece **riscul presupune judecata, iar judecata vine din intelepciune.**

Asta a spus-o **Socrate**, cel mai mare filozof al Greciei Antice, si cu siguranta, stia ce spune!

Astfel, daca esecurile te fac mai intelept, experientele si cunostintele acumulate te vor ajuta sa-ti estimezi **rata de risc.**

Intreprinzatorii de succes fac asta zilnic, si cu toate ca cei care nu cunosc domeniul afacerilor inclina sa creada ca oamenii de afaceri nu isi asuma riscuri substantiale, realitatea este ca ... **totul este calculat!**

Odata ce-ti folosesti experienta si intelepciunea pentru acest proces estimativ, deja ai minimalizat riscul.

De unde si zicala: “***Riscul aduce cu sine si rasplata!***”

Uneori pentru multi oameni cuvantul “**esec**” constituie o problema, si asta pentru ca are o asemenea incarcatura

emotionala incat trairi precum rusinea, furia, frustarea, vinovatia dau intr-un ghiveci de alte trairi negative inerente.

Ceea ce incerc sa sugerez este ca **ar trebui sa ne raportam la acest fenomen nu ca la un “esec”, intotdeauna coplesitor si inspaimantator, ci ca la o greseala care este comuna, in firea lucrurilor.**

Toti facem greseli si le acceptam si platim pentru ele daca-i nevoie sa mergem mai departe.

Daca tu stii pe cineva care n-a gresit niciodata, arata-mi si mie care-i ala, pentru ca eu, cu siguranta nu stiu pe nimeni!

Iata deci cum folosind cuvantul “**greseala**” nu mai suna la fel de amenintator ca “**esecul**”.

Si daca ai facut o greseala, foloseste-o pentru experienta ta personala, da-o la spate si nu-ti mai pierde timpul cu ea.

Invata-ti lectia si fa ce e de facut pentru a nu mai repeta aceeasi eroare, mai degraba decat sa lasi ca lucrurile sa se denatureze rau de tot fara sa iei masuri.

Asta-i important!

A actiona pentru a pune capat greselilor este esential!

Acum ca am terminat cu enuntarea celor **opt principii C.O.N.S.I.D.E.R.**, iti mai dezvalui draga prietene un secret pe care l-am descoperit si care, cred ca este cel mai important, facut sa puna lucrurile pe roate(in miscare).

Acest acronim "**C.O.N.S.I.D.E.R.**" reprezinta o modalitate excelenta de a te concentra si de a-ti aminti toate aspectele importante de care ai nevoie pentru a ajunge un om, un intreprinzator de succes.

Acum, sa facem o mica recapitulare: il avem mai intai pe **C** care semnifica imperativul **Crede in tine insuti!**, apoi pe **O** care sugereaza sa te **Ocupi cu pasiune de ceea ce faci!**, ambele menite sa te determine sa doresti atingerea acelor scopuri si sa te simti absolut motivat sa le obtii.

N reprezinta dispozitia de a **Nu te limita la zona ta de confort personal** si de a te autodepasi, **S** semnifica necesitatea, si mai ales indemnul ca niciodata **Sa nu te bazezi pe noroc, si nici pe neadevar!**

Iar ceea ce trebuie sa retii este ca ... **norocul presupune intersectarea pregatirii, in mod constant cu oportunitatea sau sansa!**

I, este semnificativ pentru imperativul **la seama sa ai mereu un SCOP!**, si este probabil cel mai usor de inteles pentru ca sugereaza un principiu destul de familiar, cred, tuturor.

Ceea ce mi-a scapat anterior, este importanta faptului ca ... a-ti aminti ce ti-ai propus sa faci, asta in evidentn contrast cu ceea ce poti obtine in mod curent.

D - ul, **Dedica-te cu bucurie unei munci intense!**, te face sa intelegi placerea si satisfactia pe care le poti trai facand ceea ce te pasioneaza, nu ceea ce ti se impune din ratiuni .. salariale!

Acel **E** semnificativ pentru **Extrem de perseverent!** impune dedicarea pentru o anumita cauza, angajamentul de a nu renunta niciodata si de a gasi o modalitate ingenioasa de a transforma mereu un **NU** in **DA!**

Ultimul principiu, reprezentat de acel **R** final semnificativ pentru necesitatea de a **retine posibilitatea esecului** este mai greu de asumat, dar nu imposibil.

Mai ales pentru **acel “calator” pornit pe calea succesului!**

Acesta este **planul detaliat pentru obtinerea succesului ca intreprinzator.**

Si pentru ca iti spune-am ca am descoperit un SECRET, care in opinia mea este **ingredientul magic**, sau liantul care v-a face diferenta in mod semnificativ in cadrul succesului de care te vei bucura in final, iata-l dezvaluit: **MUNCA IN ECHIPA!**

Inainte de toate trebuie sa intelegi ca:
a) – nu poti face totul de unul singur.

Poti sa ai idei nemaipomenite de afaceri, dar este imposibil sa te pricepi la toate si sa te dedici in egala masura tuturor domeniilor.

Pentru a fi un intreprinzator de succes, nu este nevoie sa fii si contabil, si marketer sau si administrator de prima mana.

Ceea ce trebuie sa stii cu adevarat este faptul ca,

b) – vei obtine un impact mult mai puternic din partea unui grup care lucreaza in consonanta,

...decat daca incerci sa faci totul de unul singur.

Este vorba aici despre **sinergia muncii in echipa**, deoarece, de indata ce reusesti sa determini doi sau mai multi oameni sa se concentreze impreuna asupra unei probleme, incepe sa functioneze ...”**magia**” .

Fireste, fiecare isi v-a aduce contributia in sectorul sau de activitate, dar impreuna se pot face mult mai multe lucruri si de o mai buna calitate.

Daca ar fi sa luam un exemplu din matematica, doi cu doi fac patru dar cand patru oameni actioneaza ca o adevarata echipa, se produce efectul unei sinergii creatoare care “**salta**” acel rezultat de la patru la cinci.

Si totul din cauza ca se sustin, se provoaca si se motiveaza unul pe altul in directia eficientizarii permanente a actiunii.

De unul singur te poti impotmoli in detalii, insa lucrând in echipa le poti repartiza si celorlalti o parte din sarcini si poti obtine de la ei feed back-ul necesar pentru a vedea unde te afli, dar mai ales pentru a te impiedica sa stai pe loc atunci cand se manifesta sindromul tergiversarii.

Este important sa faci lucrurile cat mai bine, dar este si mai crucial sa le faci sa inainteze, si aici se simte rolul unei echipe unite.

Adevaratul succes al succesului de durata este ca ... **nu poti face nimic de unul singur!** In cele din urma, **reusita de care ajungi sa te bucuri este suma gradelor de eficienta ale actiunilor celor alaturi de care lucrezi!**

O multime de oameni se inseala singuri in privinta abilitatilor pe care le detin sau, conform celor **8 Principii**, pot avea majoritatea calitatilor necesare, dar sa le lipseasca una esentiala.

De aceea, pentru a avea succes trebuie sa inveti sa te inconjuri de oameni care sa-ti suplineasca abilitatile, astfel incat impreuna sa dati cele mai bune rezultate.

Poate fi o incercare grea, asa ca a beneficia de personal sau de parteneri de incredere constituie elementul cheie al longevitatii tale.

Si acest lucru este universal valabil: atat in experienta personala cat si in cea profesionala!

A actiona pe cont propriu inseamna sa iti poti pierde avantajul mult mai usor. Sustinerea si impulsivitatea

venita din partea celorlalti te vor ajuta sa ramai “**in bransa**”.

Nu subestima efectele perseverentei – caci este absolut cruciala si daca doar **1%** dintre incercari da roade, asta inseamna ca **99%** au renuntat inainte de a junge pana aici.

Ajutorul si munca unei echipe calificate semnifica faptul ca vei fi in stare sa rezisti atat de mult, cat sa ajungi pana la capat.

Desi intreprinzatorul este “**Il capo**”, principalul responsabil, iar asupra lui se concentreaza toata atentia, **o echipa extraordinara careia sa ii acorzi o incredere totala, il va propulsa pe culmile succesului.**

Este ca si antrenorul unei echipe de fotbal care nu trebuie sa fie jucator, ci trebuie sa stie cum sa determine conlucrarea armonioasa a tuturor jucatorilor si cum sa obtina cei mai bun de la fiecare membru in parte pentru succesul echipei.

In loc de incheiere...

Acum, dupa ce ti-am impartasit **taina celor opt principii**, vreau sa-ti marturisesc, tie cititorule, scopul pentru care am facut acest e-book, si anume, pentru a te ajuta atat pe tine, cat si pe altii, **sa ia startul si sa gandeasca diferit, intr-un mod mai eficient, la fel cum gandesc toti oamenii de succes. Pentru a te ajuta sa treci de la mentalitatea de angajat sau subordonat la ... o gandire in stil mare de invingator si om de succes. Si pentru ca si tu la randul tau sa oferi si altora aceasta oportunitate.**

Esti de acord sa folosesti aceste sfaturi in scopul pe care ti l-am propus?

O ultima marturisire, legata de un obicei remarcat la toti marii intreprinzatori de succes: **exista un moment in viata fiecaruia cand simti nevoia fireasca de a intoarce avantajele pe care le primesti de-a lungul vietii si carierei, sub o forma sau alta!**

Ma simt mai mult decat fericit pentru ca, pe de o parte, ti-am putut impartasi, prin aceste **opt principii** o parte din experienta si preocuparile mele din ultimii ani, iar pe de alta parte, **ca daca vei dori, vei crede si vei**

considera ca aceste 8 principii pot folosi si altora, le vei transmite mai departe!

Cu cat vei cunoaste, mai multi oameni de succes sau le vei studia biografiile, vei intelege mai bine **ca toti vor sa ofere ceva la schimb societatii, iar TU insuti, VEI GANDI SI VEI PROCEDA, ca UNUL DINTRE EI! Caci daca iti vei insusi in mod disciplinat Principiul C.O.N.S.I.D.E.R, in scurt timp, vei fi si TU, un OM de SUCCES!**

Eu iti promit ca voi fi alaturi de tine in permanenta, si iti voi dezvalui mereu noi si noi observatii si descoperiri despre obiceiurile si comportamentul oamenilor de SUCCES pe www.aisucces.ro.

Iti doresc Succes, Sanatate, Bogatie si Prosperitate!

***NOTA:** Ai dreptul sa redistribui acest material in felul in care este, cum doresti si cat de mult doresti tu.. Vei simti la momentul potrivit cine este persoana/care sunt persoanele care sunt in proximitatea acestor cunoasteri si ca a venit momentul pentru ele sa le primeasca. Asadar fie ca le trimiti acest material prin email, pe stic, transfer pe internet, site-uri de documente, retele sociale etc. cand simti sa-il dai mai departe, da-l. Aprecierea este completa.

Iar acum la final, pentru ca tot am vorbit despre faptul ca pentru realizarea scopurilor mari ai nevoie de o echipa puternica formata din oameni care la randul lor au cunoscut succesul, ei bine, exista o persoana foarte draga sufletului meu care mi-a acordat asistenta completa pentru ca acest raport sa fie pus online si sa ajunga in mainile tale si in mainile a cat mai multi oameni.

O persoana care este expert in a crea infrastructuri de afaceri online si care poate asista de la A la Z pe oricine doreste, fie sa-si duca afacerea la urmatorul nivel folosind internetul, fie sa-si porneasca efectiv de la zero afacerea implinirii si libertatii personale.

Aceasta persoana este mentorul si prietenul meu drag Alex Tita, autor, psiholog si fondator al miscarii ToataViataLaTot.com si STIU ca te poate asista si pe tine sa faci lucrurile pe care le doresti in adancul sufletului tau sa se petreaca in viata si afacerea ta.

Alex sustine un **Webinar (un Seminar Online) GRATUIT** in care iti explica de la A la Z care sunt pasii pentru a-ti construi propria afacere iluminata a implinirii si libertatii tale.

[Da click pe acest link sau pe imaginea de mai jos pentru a vedea detaliile si a putea participa GRATUIT!](#)

A.I. Succes!

GRĂBEȘTE-TE! Locurile Sunt Limitate!

**Înregistrează-Te Chiar Acum Pentru
Seminarul GRATUIT Pe Internet Susținut De
Alex Tița (Psiholog, Autor și Antreprenor
Supranumit și "Geniul luminat Al Afacerilor") :**



*** PLUS Vei Putea Beneficia Și De O Cu Totul Altă Șansă Și Mai Specială!**

**PLUS Pe Webinar ...
Pachetul Tău De Start RAPID**



Click Aici

CLICK AICI

Notă: Dacă dorești să-ți câștigi și să-ți menții libertatea financiară, controlul asupra lucrurilor în viața ta și împlinirea personală construind o afacere (part-time sau full time) pe baza pasiunii, talentului, experienței și/sau expertizei tale, atunci acesta este cel mai important seminar la care vei participa vreodată! **Vezi cu ochii tăi!** Te vei iubi pentru că ai făcut-o.